

Cadena de Suministro y Comercio Electrónico

Marco Conceptual Canales de Marketing



1. Actividad

Objetivo

Preparar un reporte de lectura del libro

Conceptos de estudio:

Marketing estratégico y branding



Reporte de lectura

- a) Elaborar un reporte de lectura compuesto por los siguientes elementos:
 - *a1)* Mención del tema o asunto principal de la lectura que se te haya asignado.
 - a2) Principales ideas que se desarrollan en la lectura.

 Para reforzar tu trabajo puedes agregar citas del propio texto.
 - a3) Resumen de la lectura.
 - a4) Análisis del contenido de la lectura (por ejemplo, puntos de acuerdo o desacuerdo).
 - a5) Opinión personal (¿te gustó? ¿te parece útil?) del contenido de la lectura.
 - a6) Conclusiones de la lectura.



Libro 1

EDINBURGH BUSINESS SCHOOL

HERIOT-WATT UNIVERSITY

Marketing Channels

A Relationship Management Approach



Asignación de temas

Grupo 1: Module 1: Where Mission Meets Market

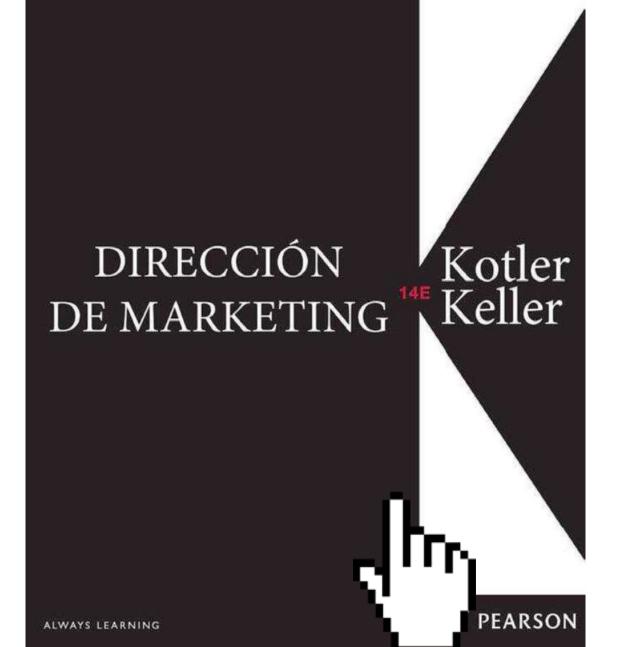
Grupo 2: Module 2: Channel Roles in a Dynamic Marketplace

Grupo 3: Module 5: Environmental Scanning: Managing Uncertainty

Grupo 4: Module 14: Vertical Marketing Systems

Grupo 5: Module 15: Franchising: A Global Trend

Libro 2



Capítulo 16:

Gestión de la distribución minorista, de la venta mayorista y de la logística de mercado

pp.447-464

Anexo: Formato de Entrega

Nombre del archivo

Reporte #_Apellido Paterno, Inicial del Nombre (del representante de equipo)_Materia *Ejemplo:* Reporte1_CruzC_Cadena Suministro

D Portada

- a) Enviar la actividad en Word
- b) La portada debe incluir: Nombre completo; número de actividad y; nombre de la materia

C *Referencias*

- a) Se sugiere incluir referencias de libros, revistas, páginas web, etc., para sustentar sus ideas (Opcional).
- b) Incluir las referencias en formato APA

OOrtografía

- a) Se descontará un punto si existen 3 errores ortográficos
- b) No se tomará en cuenta la actividad si existen 5 errores ortográficos